

2 | 2025

ONDERNEMER IN BEELD

John & Johnny Bakker

ONDERNEMER IN BEELD

Mastenbroek
U-Build
Hoek en Blok
Straluma

Uitslag enquête

Het werk van **René
de Roon** blijft voortleven

DECEMBERONTBIJT
BORRELS BIJ CLAUDIUS
EN NOHOU



VBOFRESHPORT.NL

MAGAZINE
VERENIGING
BARENDRECHTSE
ONDERNEMERS
FRESH PORT



DE TAFEL STAAT KLAAR

VOOR EEN ZAKENDINER
OF EEN BELANGRIJKE
VERGADERING, VOOR EEN
TOOST OP HET TEAM,
VOOR...

JOUW BUSINESS



Ondernemers van Barendrecht...

Ook in 2026 bent u weer van harte welkom bij Hotel Ridderkerk voor een goede zakenlunch met belangrijke klanten, een teametentje met alle collega's of een businessmeeting in één van onze luxe vergaderzalen. Geniet van de warme ambiance, de mooie kaart en de gastvrijheid zoals u die van Hotel Ridderkerk gewend bent. Tot snel!

Reserveer nu op:
[HOTELRIDDERKERK.NL](https://www.hotelridderkerk.nl)



VAN DER VALK
HOTEL RIDDERKERK
verrassend vanzelfsprekend



Voorwoord

OP DE GOEDE WEG

Heel Nederland is in afwachting van een nieuw kabinet. De uitslag van de verkiezingen hebben de vorming van een breed gedragen regering niet makkelijk gemaakt. Intussen snakken burgers, boeren en ondernemers naar een stabiel bestuur dat daadkracht toont en duidelijkheid biedt op al die lastige dossiers. Bepaal de koers, neem besluiten, draai niet langer om de hete brij heen! Nederland is er zo aan toe!

Intussen is VBO Fresh Port op de goede weg. Dat blijkt uit de enquête die we onder onze leden hebben gehouden. De activiteiten en bijeenkomsten die we organiseren, vallen in de smaak en voldoen bij veel van onze leden aan de verwachtingen. Het is altijd goed om dat nog eens bevestigd te zien in zo'n onderzoek. Meer over de uitkomsten van de enquête leest u in dit nummer van Impact.

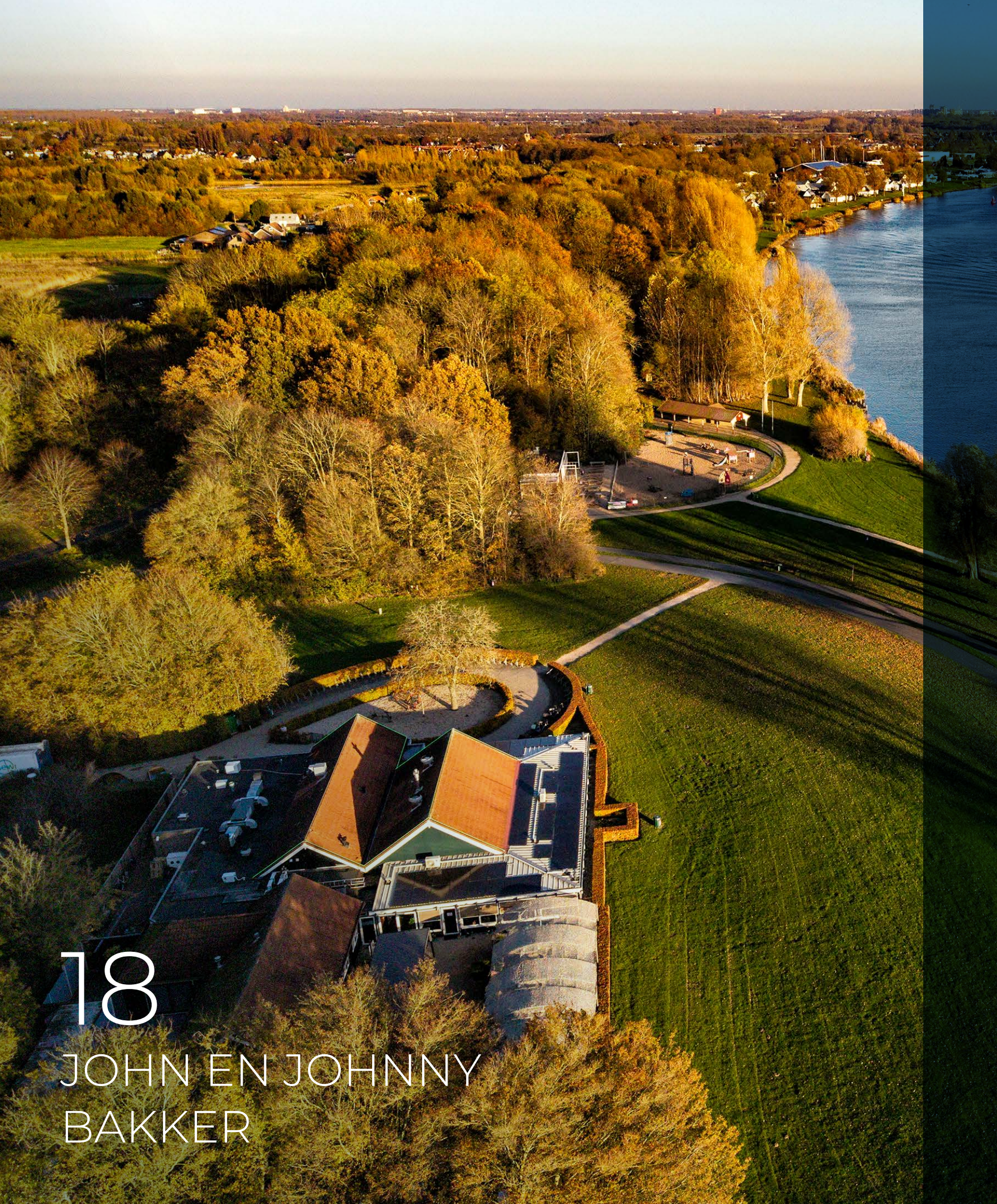
Daarin kunt u ook nader kennismaken met een aantal ondernemers. Zoals Mastenbroek Uitvaartverzorging, U-build, John en Johnny Bakker van het Pannenkoekenhuis en Straluma. Hoek en Blok ondersteunt al jaren ondernemers bij bedrijfsoverdracht, financiering, waardebeoordeling en groeikapitaal. De nieuwe website mijnbedrijfsoverdracht.nl illustreert de extra focus op dit onderdeel van de dienstverlening.

In april van dit jaar werden we opgeschrikt door het overlijden van ons trouwe lid René de Roon. De Barendrechtse architect heeft mooie projecten op zijn naam staan. Gelukkig kan zijn bureau in zijn geest doorwerken. We spraken hierover met Antonella Sergio en Karel van Donselaar.

Dit en nog veel meer leest u in dit nummer van Impact. Ik wens u veel leesplezier. Ik wens u allen en al uw dierbaren fijne feestdagen en een veilige jaarwisseling toe. Maak vooral uw vuurwerk op, want volgend jaar is het illegaal spul!

Ik kijk er naar uit u in januari tijdens onze nieuwjaarsbijeenkomst weer live én gezond te kunnen ontmoeten!

Koos den Otter, voorzitter



18

JOHN EN JOHNNY BAKKER

Inhoudsopgave

3 VOORWOORD **7** STATIONSTUINEN BARENDRECHT **10** LEDENENQUÊTE **11** NOHOU
14 DECEMBERONTBIJT **18** JOHN EN JOHNNY BAKKER **21** GEMEENTE BARENDRECHT **24** MICHEL VOS
30 STRALUMA **32** MASTENBROEK **36** HOEK EN BLOK **38** REGIODEAL **40** CBBB **44** U-BUILD
46 DE ROON ARCHITECTEN **49** COLUMN DICK NOOTENBOOM **51** INLOOPBORREL CLAUDIUS



14



24



38



51

Colofon

IMPACT IS HET MAGAZINE VAN DE VERENIGING BARENDRECHTSE ONDERNEMERS (VBO) FRESH PORT
JAARGANG 36 NUMMER 2 – DECEMBER 2025 **REDACTIE** JETTIE MEDEMA, KOOS DEN OTTER, MARCO RUIT, JOS WESDIJK,
JOLANDA VAN ZIJDERVELD **FOTOGRAFIE** JOS WESDIJK **VORMGEVING** LET THE BRAND OUT **OPLAGE** 1.000
ADVERTENTIES LET THE BRAND OUT, JOLANDA VAN ZIJDERVELD, 0180 - 64 54 34, JOLANDA@LETTHEBRANDOUT.NL

Overname of vermenigvuldiging uit deze uitgave is alleen toegestaan na toestemming van de redactie.
Omslagfoto: John en Johnny Bakker (Pannenkoekenhuis De Oude Maas), lees op pagina 18 en 19.



Expertise én creativiteit in techniek en ontwerp!

Dingen realiseren doen we net zo graag als ze bedenken. Daarom houdt GKB het niet bij goede ideeën. We voeren ze ook uit. Grondig, professioneel en efficiënt. Op de manier die ons **familiebedrijf** al vier generaties kenmerkt: met volle inzet en toewijding. Onze **ervaring en kennis** vormen de basis, versterkt door vertrouwen en een goede relatie.

Elke **buitenruimte** heeft zijn eigen uitdagingen. Elke organisatie zijn ambities. Onze oplossingen zijn daarom ook altijd maatwerk. We maken graag een afspraak om te kijken welke ideeën wij hebben bij úw uitdagingen en ambities voor de buitenruimte.



Benieuwd naar ons werk?
www.gkbgroep.nl



Meters Maken.

Dat betekent kansen zien, actief zijn in een groot netwerk en de juiste match maken tussen vraag en aanbod.

Meters maken noemen wij dat.

vanvliet | bedrijfsmakelaars
& adviseurs

Bekijk ons aanbod op vanvliet.net

0180 - 43 43 43

Grondwerken | Riolerings | Wegenbouw | Bestratingen
Kijk op infraholland.nl of bel 0180-629 111



stationstuinenbarendrecht.nl

Eerste 815 woningen Stationstuinen stap dichterbij

**Drie bezwaren tegen het bestemmingsplan voor de eerste fase van de nieuwe woonwijk
De Stationstuinen zijn door de Raad van State grotendeels afgewezen.**

Er is maanden gewacht op de uitspraak. Al die tijd was er geen duidelijkheid of er aan de oostkant van het NS-station gebouwd mocht worden. Onlangs maakte de hoogste bestuursrechter zijn uitspraak bekend.

De drie bezwaarmakers zijn twee bedrijven en de eigenaar van het woongebouw Spring!. Ze vrezen nadelige gevolgen van het bouwplan voor hun bedrijfsvoering. Ook stelden ze dat het verkeer en het parkeren onvoldoende zijn onderzocht. Deze bezwaren werden afgewezen. Alleen een van de bedrijven, een groothandel in groente en fruit, werd in het gelijk gesteld op een technisch onderdeel.

Direct grenzend aan dat bedrijf wordt een mobilityhub mogelijk gemaakt. Hoewel daar geen woningen zijn toegestaan, mogen er wel andere geluidgevoelige gebouwen worden gebouwd, zoals kantoren. Die kunnen dan op te korte afstand van het bedrijf komen. De gemeente heeft aangegeven dat dat niet de bedoeling is. Op de rechtszitting zijn de partijen het eens geworden hoe het plan moet worden aangepast om te voorkomen dat er binnen een straal van 50 meter '(geluid)gevoelige functies' kunnen worden gebouwd.

"De Raad van State heeft ons bestemmingsplan Stationstuinen 1e fase volledig in stand gelaten", concludeerde wethouder Lennart van der Linden na lezing van de uitspraak. "Ik ben ontzettend blij en opgelucht. Met deze uitspraak is de bouw van honderden woningen voor Barendrecht een enorme stap dichterbij!"

Ook Lodewijk van Meeuwen, directeur van ontwikkelaar Emborion, is blij. "Deze uitspraak maakt dat we aan de slag kunnen met de eerste 815 woningen van Fruitpacking District, het centrale deel van De Stationstuinen. Het is fantastisch nieuws voor Barendrecht, de regio en met name voor al die mensen die een woning zoeken. Dit geeft de gebiedsontwikkeling een enorme impuls. Wij zijn als Emborion erg verheugd met deze mijlpaal. En nu op naar de start bouw!"

VERVOLGSTAPPEN

De gemeente benadrukt dat zij ook na deze uitspraak graag in gesprek blijft met betrokken ondernemers en organisaties. Waar mogelijk wordt gekeken hoe eventuele zorgen in de vervolgstappen van de uitvoering kunnen worden meegenomen.

In fase 1 worden naar verwachting ongeveer 815 woningen gerealiseerd. Verder is er ruimte voor winkels en horeca, een gezondheidscentrum, kantoren, een mbo-campus en twee mobility hubs. Met deze mix van wonen, voorzieningen en onderwijs moet De Stationstuinen uitgroeien tot een nieuwe, levendige, groene en autoluwe wijk aan de oostkant van het NS-station van Barendrecht.

Nu de uitspraak definitief is, kan worden gestart met de vergunningaanvragen. Als de procedures volgens verwachting verlopen, begint de bouw in de loop van het derde kwartaal 2026.





BAKKER
accountants
& adviseurs



bakker-accountants.nl

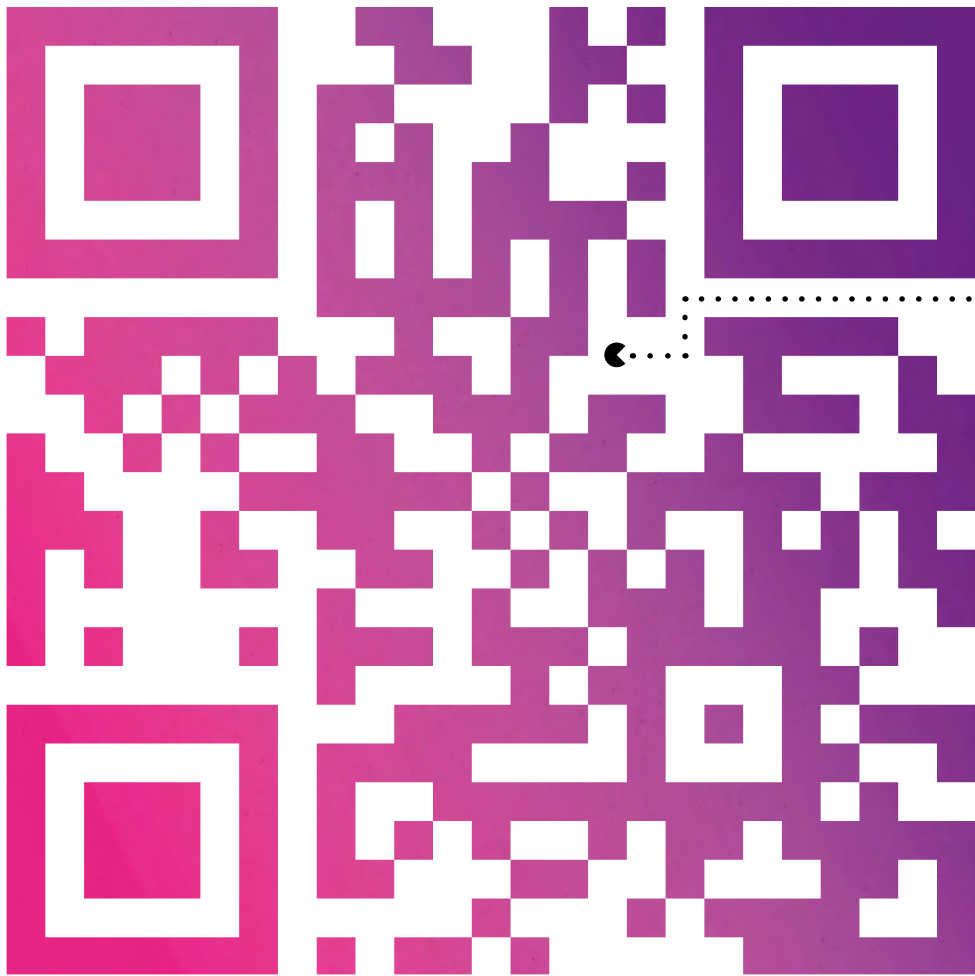
2026 begint hier

fijne feestdagen en een **succesvol** nieuwjaar

Als regionaal full-service accountantskantoor staan we klaar om uw onderneming krachtig te ondersteunen, ook in 2026. Bedankt voor het vertrouwen – laten we samen het nieuwe jaar sterk beginnen!

Hét full-service accountantskantoor voor een sterk staaltje ondernemen!

BAKKER accountants & adviseurs | info@bakker-accountants.nl | 0180 42 50 11



Behoefte aan een creatieve partner die de weg weet in het social-digital-on-off-line-app-site-abri-concept-print-strategie-broadcast-influencing...speelveld, waarin uw onderneming moet communiceren?



MASTENBROEK
UITVAARTVERZORGING



0180 723204

Eerste Barendrechtseweg 180-b
2992 BS Barendrecht
www.mastenbroekuitvaart.nl



Telerscoöperatie Oxin Growers wenst u fijne feestdagen en een succesvol 2026!



oxin-growers.nl

Waar kwaliteit en duurzaamheid samenkomen



Bij JIMMY's staan kwaliteit en duurzaamheid centraal. Vanuit ons nieuwe pand op Dutch Fresh Port III in Ridderkerk maken wij met vakmanschap en passie JIMMY's Popcorn. Zo wordt uitsluitend gewerkt met de beste natuurlijke ingrediënten. Puur, eerlijk en met respect voor mens en planeet.

Ons moderne pand biedt daarnaast een inspirerende werkomgeving, waar innovatie, samenwerking en plezier samenkomen. Hier krijgen onze mensen de ruimte om te groeien, ideeën tot leven te brengen en met trots bij te dragen aan een mooi en duurzaam product.

Met groene energie, het hergebruiken van reststromen en de samenwerking met partners die onze visie delen, bouwen we aan een CO2-neutrale toekomst.



Jimmy Products B.V. | Peterselieweg 30-32 | 2988 DH Ridderkerk
+31 (0)186 61 53 52 | jimmys@jimmys.eu | www.jimmys.eu



Meeste leden tevreden met koers **VBO Fresh Port**

VBO FRESH PORT VINDT HET BELANGRIJK OM TE WETEN WAT ER BIJ DE LEDEN SPELT. OM DE WENSEN, BEHOEFTE EN IDEEËN VAN DE ONDERNEMERS BETER IN KAART TE BRENGEN, WERD ONLANGS EEN KORTE ENQUÊTE OPGESTELD. DE RESULTATEN DAARVAN ZIJN NU BEKEND.

Op de vraag wat de belangrijkste functie is van de ondernemersvereniging antwoordt meer dan de helft van de respondenten: netwerken en nieuwe contacten leggen. Ook kennis en ervaringen uitwisselen worden belangrijk gevonden. Belangenbehartiging richting gemeente en politiek scoort bij ruim 11 procent als belangrijkste reden van bestaan van de vereniging.

Ledenbijeenkomsten met sprekes en inloopborrels in het bedrijf van een van de leden zijn voor de meeste respondenten de favoriete activiteiten van de vereniging. Ontbijtbijeenkomsten (22,7 procent) en andere (buiten)bijeenkomsten (20,5 procent) scoren duidelijker lager. Wat de frequentie van de ledenbijeenkomsten betreft, geven de meeste respondenten de voorkeur aan één keer per kwartaal, hoewel het van 31,8 procent ook één keer per twee maanden mag. Verreweg de meeste ondernemers vinden het einde van de werkdag (van 17.00 tot 20.00 uur) het meest geschikte tijdstip voor ledenactiviteiten.

NIEUWSBRIEF

Bijna 70 procent van de respondenten is tevreden (50%) tot zeer tevreden (18,2%) met het huidige aanbod aan activiteiten en bijeenkomsten. Bijna 98 procent vindt de digitale nieuwsbrief het beste communicatiemiddel om hierover geïnformeerd te worden.

Ook is de ondernemers gevraagd naar ideeën en wensen voor toekomstige activiteiten. Daarop werd met uiteenlopende, waardevolle suggesties gereageerd.

BLIJ MET REACTIES

Het VBO Fresh Port-bestuur is blij met alle reacties op de vragen. Voorzitter Koos den Otter: „Het is fijn om te kunnen constateren dat we met de huidige koers aan activiteiten veel leden weten aan te spreken. Met de input uit de enquête kunnen we onze activiteiten, bijeenkomsten en belangenbehartiging nog beter afstemmen op wat er echt leeft binnen onze vereniging. Wij danken iedereen die de tijd heeft genomen om deze enquête in te vullen. De uitkomsten helpen ons ervoor te zorgen dat onze vereniging van nog grotere waarde is voor al onze leden.”

INLOOPBORREL BIJ NOHOU

” WAT BETEKEN **AI** VOOR mijn bedrijf? ”

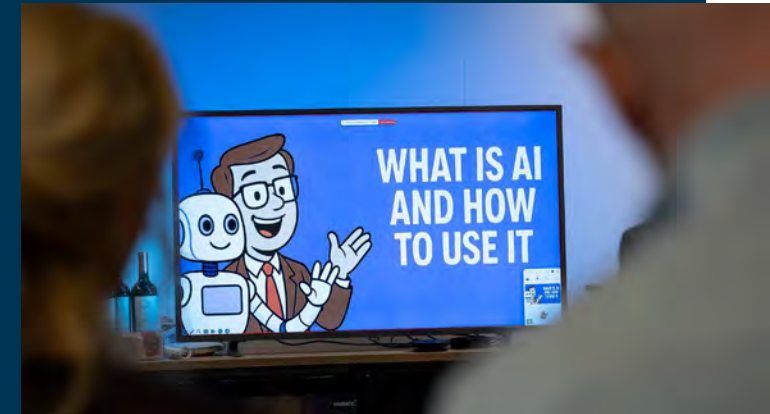
Op 12 november verwelkomde Nohou de Barendrechtse ondernemers voor de tweede keer op een inloopborrel in het bedrijfspand op bedrijventerrein Bijdorp-Oost.

Anderhalf jaar geleden bracht het bezoek de deelnemers veel inspirerende gesprekken en waardevolle contacten. Deze keer namen Jan Kees Hage en Xander Heijnen ons wat diepgravender mee in de wereld van kunstmatige intelligentie. De AI-ontwikkelingen gaan razendsnel en veel ondernemers vragen zich af wat dit betekent voor hun bedrijf of organisatie.

Geboeid luisterden we naar de presentatie over AI en veiligheid en de zaken waar je op moet letten. Ook praktische toepassingen werden belicht, evenals de vraag hoe je een AI-project start.

Ondernemers die willen weten wat AI voor hun business kan betekenen, zijn van harte welkom bij Jan Kees en Xander.

nohou.nl



Let's unlock your global potential together.

Structuur, overzicht en controle. Vanuit het hoofdkantoor in Ridderkerk helpen wij al ruim 35 jaar ondernemers bij het opzetten van zakelijke structuren. De aanpak is zakelijk, transparant en gericht op de lange termijn. Het gaat om het slim opzetten van bedrijven, zodat ondernemers grip houden op kosten en de financiële processen. Goed zaken doen, zonder verrassingen achteraf. Samen het fundament leggen en richten op groei. INTERESSE? MAAK EEN AFSPRAAK.



John van Wijk | +31 (0)88 270 2727

Connect

RĀAD
(INTER-)NATIONAL

Krommeweg 10 – Unit 5
2988 CB Ridderkerk
The Netherlands
raadinternational.nl

- Administratie
- Fiscale aangiften en advies
- Salarisadministratie en payroll

Je onderneming overdragen of bedrijfsopvolging?

Daar teken je voor.

Begin op tijd met je voorbereiding. Want je bedrijf verkopen, dat doe je maar één keer.

Bijdorpplein 41 | 2992 LB Barendrecht | (0180) 556 735 | info@notbar.nl | notbar.nl

notariskantoor

Bijdorp
Barendrecht

Voor de complete koffiecorner zonder zorgen

-  Persoonlijke service
-  Snelle levering, altijd dichtbij
-  60 maanden gratis service & onderhoud
-  Geen contract
-  Topkwaliteit

Regio Rijnmond | 0180 - 414 203 | fortune.nl



HET VBO FRESH PORT DECEMBER ONTBIJT

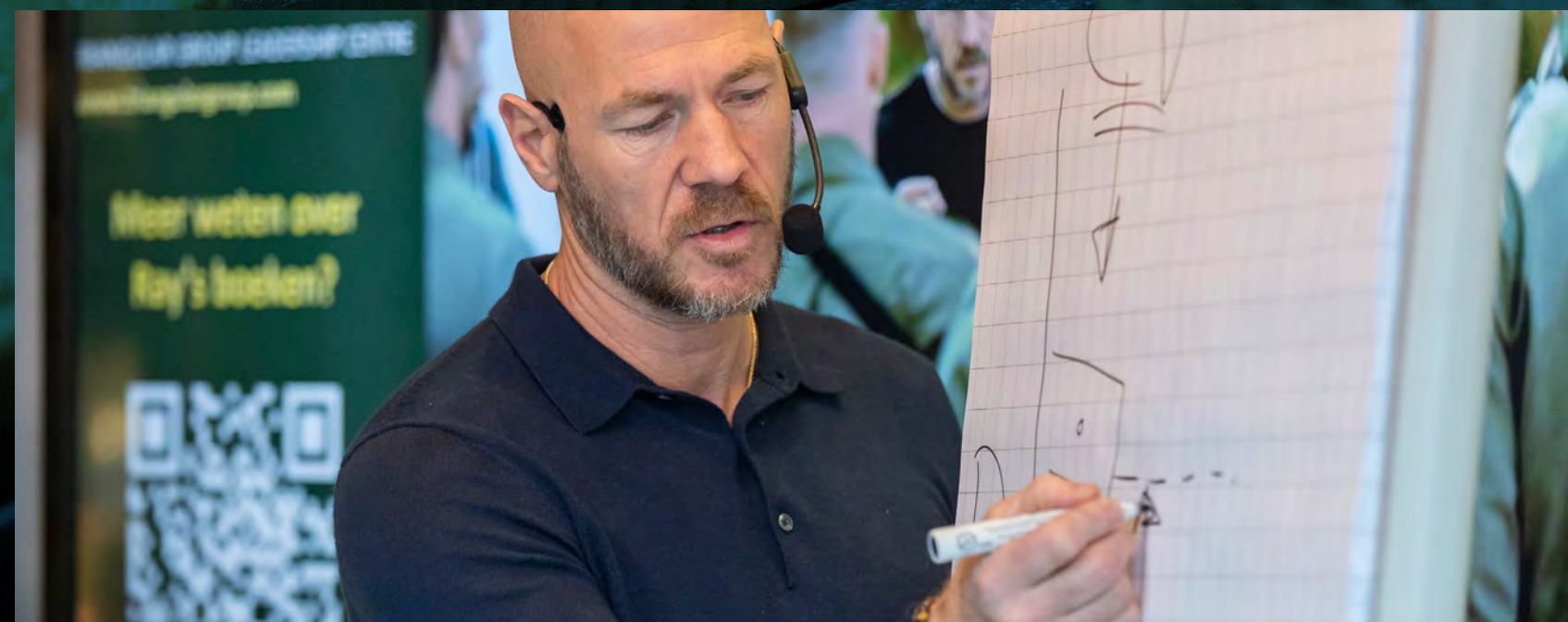
Inspirerende afsluiting van 2025

Zo'n vijfenzestig ondernemers genoten vrijdag 5 december in alle vroegte van een goedverzorgd Decemberontbijt in het restaurant van theater Het Kruispunt. Ze waren niet alleen afgekomen op de verse broodjes en de warme omelet, maar ook op het inspirerende verhaal van Ray Klaassens.

De 52-jarige oud-commando en -inlichtingenofficier, bekend als hoofdinstructeur in het TV-programma Kamp Van Koningsbrugge, vertelde de Barendrechtse ondernemers over het verschil tussen managen en leidinggeven. In elk bedrijf, in elke familie of in elke vriendengroep, weet je precies wie je moet hebben als je wil dat het geregeld wordt. Mensen die er altijd staan en die verantwoordelijkheid tonen. Mensen die zorgen voor olie in de machine, waar anderen zand strooien. Hoe krijg je dat voor elkaar in een onderneming?

Aan de hand van voorbeelden uit zijn eigen commandotijd – in de jaren rond de eeuwwisseling – onderstreepte Ray het belang van werken aan opofferingsgezindheid, het goede voorbeeld geven en een goede teamgeest in een organisatie. Hoeveel hebben mensen voor elkaar over? Ben je als medewerker bereid in te zien dat jij zelf minder belangrijk bent dan het grote geheel, en ben je bereid een stapje opzij te zetten? Problemen ontstaan als iemand zijn eigen belang belangrijker vindt dan het grotere verband waarin hij of zij opereert. Je daar bewust van worden en daarover het gesprek voeren, dat is iets om elke dag aan te werken.

Het Decemberontbijt was de laatste activiteit van VBO Fresh Port in 2025. De eerstvolgende bijeenkomst is op 6 januari 2026, als in het gemeentehuis van Barendrecht de nieuwjaarsreceptie wordt gehouden.



Rotterdam
Business
Events

Iets te vieren? Eerste paal,
teamuitje, opening
of jubileum...?



Wij denken graag met u mee, van concept tot uitvoering!

010 - 205 40 30 | rotterdambusinesssevents.nl

HET ADVIES VAN DE PRO

ADVIES VAN ZITWERK IS GEBASEERD
OP DE KENNIS EN ERVARING VAN DE
FYSIOTHERAPEUT EN DE ERGONOMOOR.

GEZONDHEID
VERBETER JE GEZONDHEID

COMFORT
ERVAAR ULTIEM ZITCOMFORT

EFFICIËNTIE
VERHOOG JE PRODUCTIVITEIT

INVESTEER VANDAAG NOG IN EEN ERGONOMISCHE
EN PRODUCTIEVE WERKOMGEVING.

WWW.ZITWERK.NL

BIJDORP WEST 41 2992 LC BARENDRECHT 0180-699854

Je bedrijf verkopen?

Krijg de beste deal



Motor van het succes

MR Motoren van oprichters Marcel
Kremers en Rob de Ruiter groeide
in een decennium uit tot bijna de
grootste BMW-motorfietsenleverancier
van Nederland.

In 2024 verkochten Marcel en Rob
hun onderneming aan BMW-dealer
Dusseldorp. "Hoek en Blok heeft ons
bijgestaan in de onderhandelingen.

Ook de mensen van Dusseldorp prezen
Hoek en Blok om hun professionaliteit,
waardoor het veel makkelijker schakelen
was in onze gesprekken."

Wat is de waarde van mijn bedrijf? Ben ik verkoopklaar?
In één keer of geleidelijk? De verkoop van een bedrijf is
een complex proces. Helemaal voor je eigen bedrijf waar
je jaren aan gebouwd hebt. Waarschijnlijk doorloop je
dit traject voor de eerste én laatste keer. Wij staan je bij
in alle stappen van dit proces op basis van onze 35 jaar
ervaring in mkb-bedrijfsoverdrachten. Verkoop je bedrijf
met vertrouwen en krijg de beste deal!

info@mijnbedrijfsoverdracht.nl

+31 (0)184 75 05 35

mijnbedrijfsoverdracht.nl

Een initiatief van

Hoek en Blok
corporate finance



**mijn
bedrijfsoverdracht
.nl**

NDERNEMER IN BEELD

John Bakker

DRAAGT HET ROER OVER



In het groen langs de Oude Maas is het pannenkoekenhuis met die naam al decennia een niet meer weg te denken eetgelegenheid. Sinds 1977 hebben ontelbare liefhebbers uit de regio en ver daarbuiten er zitten smullen van een lekkere pannenkoek of een ander gerecht van de kaart.

“Johnny Bakker mag op die stevige basis verder bouwen.”



‘MENSEN OM ME HEEN’

Vader John kan terugkijken op een mooie, rijkgevlude loopbaan in de horeca. „Ik ben opgeleid als reclametekenaar en illustrator, maar ik miste in dat vak mensen om me heen. Tijdens een motorrit in 1979 bezocht ik een bistro in Zoetermeer. Daar was de eigenaar net op zoek naar een nieuwe kok. Ik kreeg daar de kans om me te bewijzen en nam de uitdaging aan”, vertelt John. Zo ging de bal rollen, van het een kwam het ander. Na de bistro ging John aan de slag in een cocktailbar in Noordwijk, sprong bij in de keuken van Huis ter Duin (ook Noordwijk), werkte in een restaurant in Berkel en Rodenrijs en in het Kurhaus. Een sabbatical volgde en John besloot ook te voldoen aan alle opleidingseisen die het horecevak stelt. Hij bekwaamde zich in het gastheerschap en behaalde zijn papieren voor het restaurant- en cafébedrijf, inclusief het befaamde middenstandsdiploma.

RIJNCRUISE

John's avontuurlijke inslag bracht hem ook over de grens. Hij werkte in een hotel in het Zwitserse Weggis, plukte druiven in Verviers en stond in de keuken in een etablissement in Lausanne. Na het avontuur in Zwitserland leerde John zijn vrouw kennen op een heen en weer bootje, zo'n Rijn cruise, tussen Lobith en Basel. Weer terug in eigen land opende hij in april 1984 met twee compagnons een eigen café in Vlaarding.

FAMILIE LIMBURG

In 1988 ging hij voor de familie Limburg aan het werk in restaurant Binnenmaas, in de Hoeksche Waard. Het klikte met de horecafamilie,

want John was vervolgens vijf jaar bedrijfsleider in restaurant De Waal in Heerjansdam. In 1994 was hij, samen met Aad Limburg, betrokken bij de opstart van Thermen Barendrecht. In 1996 kreeg hij de leiding over het Pannenkoekenhuis Oude Maas, toen ook onderdeel van het Limburg-'imperium'. Tien jaar geleden verwierf John de eigendom van het restaurant aan de rivier.

John Bakker draagt een goedlopende horecazaak over. De coronacrisis kreeg hem niet klein. Het Pannenkoekenhuis hield er zelfs een mooi terras met tachtig zitplaatsen aan over. Met behoud van de nostalgische sfeer zijn er in de loop van de tijd kleine modernisering en veranderingen doorgevoerd. De opvallende schouw heeft het veld geruimd. Er kwamen airco en een efficiënt bestelsysteem. „Mijn vader zei dat wie voor een dubbeltje geboren is, nooit een kwartje wordt. Ik denk dat ik heb laten zien dat dat niet altijd zo hoeft te zijn”, lacht John.

Johnny Bakker mag op die stevige basis verder bouwen. Het is heel andere wereld dan waarvan hij tien jaar geleden afscheid nam, toen hij bij zijn vader in dienst trad. Zeven jaar diende hij bij het Korps Mariniers, bevoer de wereldzeeën en was bij verschillende missies betrokken. Nu wordt hij de kapitein aan de oever van de Oude Maas en geeft hij straks leiding aan twintig medewerkers in vaste dienst en nog meer parttimers in het hoogseizoen.

John krijgt vanaf het nieuwe jaar meer tijd voor zijn hobby's: motorrijden en sleutelen aan zijn oranje Chevroletje.

[PANNENKOEKHUISOUDEMAAS.NL](https://www.pannenkoekenhuisoudeemaas.nl)



Vakmanschap in en voor de omgeving

Bij **Van Huizen** verzorgen wij de **aanleg**, het **onderhoud** en de **renovatie** van de groene buitenruimte, sportaccommodaties en drainage. Iedere dag trekken wij eropuit, om de omgeving groener, gezonder en mooier te maken.

J. Van Huizen Groenvoorziening & Drainage B.V. | Voordijk 319a, 2993BA Barendrecht | vanhuizengroen.nl

Kennis maken om een groene omgeving te realiseren?




vanrietschoten
OFFICE POINT

Alles onder één dak.
Verhoog de productiviteit.
Een kantoorinrichting die werkt.

Van Rietschoten helpt!
Jouw partner voor een efficiënt kantoor.

0180-619 744
vanrietschoten.com
info@vanrietschoten.com

Wees loyaal, koop lokaal!



Lennart van der Linden, wethouder

Barendrecht is een ondernemend dorp. We hebben veel doeners, aanpakkers en ondernemers met hart voor de zaak, voor elkaar en voor de samenleving. Het is belangrijk dat we waar mogelijk onze euro's dichtbij laten werken. Geld dat lokaal circuleert, versterkt onze gemeenschap, onze bedrijven en onze toekomst.

De afgelopen jaren hebben we hier mooie voorbeelden van gezien. Denk aan de herinrichting van 't Vlak en het Havenhoofd door een lokale ondernemer. En aan de aanstaande renovatie van het zwembad, waarvoor zich lokale aannemers hebben gemeld na onze oproep. Of neem de wederopbouw van De Kleine Duiker na de verwoestende brand. Met inzet van lokale bedrijven, leveranciers en vrijwilligers staat er inmiddels een nieuw pand. Zichtbare vooruitgang én een trots gevoel bij iedereen die eraan meewerkt.

Ook op grotere schaal laten we zien dat lokaal samenwerken loont. Met ondernemers maakten we als overheid een gebiedsvisie voor Dutch Fresh Port. En een uitvoeringsplan om de komende jaren te werken aan o.a. betere infrastructuur, het tegengaan van criminaliteit en het opleiden van nieuw en bestaand personeel. Als klap op de vuurpijl sleepten we voor deze ontwikkelingen een regiodeal binnen. Ruim 8 miljoen euro legt de Minister bij, om onze gezamenlijke projecten de komende jaren verder te brengen!

Wanneer we als gemeente, ondernemers en bewoners kiezen voor samenwerking binnen ons dorp en binnen onze eigen regio, bouwen we aan een stevig fundament.

Elke lokale opdracht, elke samenwerking, elk kopje koffie dat we hier drinken in plaats van elders, draagt bij aan de vitaliteit van Barendrecht. De gemeenteraad markeerde dit tijdens de afgelopen begrotingsbehandeling door extra geld beschikbaar te stellen voor de campagne "Wees loyaal, koop lokaal", om inwoners op te roepen vooral richting de feestdagen lokaal in te kopen. Die bekende slogan past goed bij wat wij als gemeente uitdragen. Loyaal inkopen is niet alleen een kwestie van gevoel, het is ook goed financieel beleid. Het is investeren in continuïteit, in vertrouwen en in de toekomst van Barendrecht!

Lennart van der Linden
wethouder Financiën & Economie Zaken, gemeente Barendrecht





Op zoek naar bedrijfsruimte?
Informeer naar de verhuur mogelijkheden.

VANHELLEMONDVASTGOEDBEHEER.NL

Achterzeedijk 57 – Unit 66 | Barendrecht | Tel. 0180 61 40 88 | info@vanhellemondvastgoedbeheer.nl



Bouwrijp kavel E2 op Dutch Fresh Port in verkoop

LOCATIE:
Nieuw Reijerwaard,
Laurierweg in Ridderkerk

CIRCA:
6.200 m²

Voor bedrijven in de agrologistieke keten of ondersteunende services.
Verkoop via openbare selectie op prijs én kwaliteit.

Meer informatie en inschrijvingsleidraad:

www.nieuwreijerwaard.eu



NIEUW REIJERWAARD

Located at Dutch Fresh Port

Welkom,
7 dagen per week
vanaf 11.00 uur

Welcome,
7 days per week
from 11am

Wilkommen,
7 Tage die Woche
ab 11 Uhr

Bienvenido,
7 días a la semana
desde las 11 a.m.

Bienvenue,
7 jours par semaine
à partir de 11h

OUDE MAAS
sinds 1977
Barendrecht

Achterzeedijk 9, Barendrecht
085-2353535/0682572006
WWW.PANNENKOEKENHUISOUDEMAAS.NL



Zijn jouw mensen net zo gezond als je cijfers?



Een gezonde onderneming heeft gezonde cijfers. Maar hoe zit dat met je medewerkers? Krijgen die wel voldoende aandacht? Heb je binnen de hectiek van het ondernemerschap wel voldoende tijd voor je mensen?

Ontdek op het **platform voor ondernemerschap** van Visser & Visser hoe positieve aandacht voor jouw medewerkers bijdraagt aan een succesvolle

onderneming en wat jij kan doen om het werkgeluk van jouw mensen te vergroten.

Ga naar visser-visser.nl/vitaliteit en laat je inspireren.

VISSER  **VISSER** **Altijd vooruit**

Amerika door de ogen van Michiel Vos

Gastpreker tijdens de ledenbijeenkomst van 15 oktober 2025 was journalist Michiel Vos. In Van der Valk Hotel Ridderkerk vertelde hij over zijn leven in de Verenigde Staten van Amerika, waar hij is getrouwd met Alexandra Pelosi, de dochter van Nancy Pelosi (oud-voorzitter van het Huis van Afgevaardigden en prominent lid van de Democratische Partij).

Veel van zijn Amerikaanse belevenissen heeft Michiel opgetekend in zijn vorig jaar verschenen boek **'Vos in de VS'**. Aan de hand van smakelijke en humorvolle anekdotes beschrijft hij in het boek het Amerika van de 21e eeuw. Voor alle bezoekers van de bijeenkomst lag er een gesigneerd exemplaar klaar.

Michiel Vos is een gerenommeerd journalist en Amerika-correspondent. Hij woont midden in het bruisende New York en is dé brug tussen Nederland en de VS. Vos schuift regelmatig aan bij bekende talkshows en actualiteitenprogramma's.

In de twintig jaar dat hij in de Verenigde Staten woont, heeft hij zich aangepast van een naïeve immigrant met romantische ideeën over zijn nieuwe land tot een burger die zijn geadopteerde vaderland een spiegel kan voorhouden. Als Nederlandse jongen uit Maastricht nam hij afscheid van zijn moederland, trouwde in een bekende Amerikaanse politieke familie en werd hij Amerikaan.

In een poging de mythologie van zijn Nieuwe Wereld te ontrafelen, vertelde Michiel over the American way of life of wat daar nog van over is, en over het Amerikaanse establishment. In zijn boek beschrijft hij ontmoetingen met presidenten, popidolen, Hollywoodsterren en gewone, veelal boze Amerikanen.



” **THE AMERICAN
WAY OF LIFE**
OF WAT DAAR NOG VAN OVER IS... ”



Nachtmerrie

Michiel Vos (1970) is van oorsprong advocaat, maar besloot het roer om te gooien en journalist te worden. Dat begon in 2000 met een stage bij Max Westerman tijdens de presidentsverkiezingen van de Verenigde Staten. In 2014 kwam de VPRO met de documentaireserie My America. Vos woont dan tien jaar in Amerika en laat het land zien door zijn eigen ogen. Hij toont de wereld van de rijken en invloedrijken, zoals zijn eigen Amerikaanse familie, maar ook het land van de straatarmen, voor wie de spreekwoordelijke Amerikaanse droom maar al te vaak een nachtmerrie blijkt te zijn. Hij plaatst zodoende het Amerika van de superrijke één procent tegenover dat van de arme, of verarmde 99 procent, en constateert dat hij zich als 'jochie uit Groningen' ongemakkelijk voelt bij de uitersten van deze welvaarts kloof.

Tijdens de bestorming van het Capitool in 2021 bracht Vos tussen de menigte live verslag uit, terwijl zijn echtgenote, zoon en schoonmoeder Nancy Pelosi vastzaten in het gebouw.

Vos ontmoette zijn Amerikaanse vrouw op het International Documentary Filmfestival Amsterdam van 2002, waar ze haar film Journeys with George presenteerde, die over de Bush-verkiezingscampagne van 2000 gaat. Samen met haar werkte hij aan de latere documentaire Diary of a Political Tourist over de campagne van de Democratische Partij in 2004, waarbij presidentskandidaat John Kerry op de voet werd gevolgd.

Nederland heeft voor ons geen geheimen.

Wij zijn euser.

Ruim honderd jaar geleden begonnen met paard en wagen in Barendrecht, nu houden we dag in, dag uit met ruim 500 wagens en 850 chauffeurs de voorraad van vele ketens en bedrijven in heel Nederland op peil.



Binnenlandse Baan 136, Barendrecht - 0180 612399
www.groenveldenvanhoudt.nl

VOS & DE LANGE
advocaten

Park Barendrecht • 1e Barendrechtseweg 76-80 • 2992 XC Barendrecht
Telefoon 0180 - 695 115 • Telefax 0180 - 695 110 • E-mail info@vdladvocaten.nl
www.vdladvocaten.nl

CITY SOLID

Team City Solid maakt impact
Niet alleen in Rotterdam, maar ook in Barendrecht (en Ridderkerk)!

Wij zijn er voor jongeren die willen werken, maar nog een duwtje in de rug nodig hebben. Bij ons halen ze erkende branchecertificaten en doen ze werknemersvaardigheden op. Er is persoonlijke coaching op weg naar werk en een stabiel leven.

Heb jij werkkanen?
Wil je als werkgever/ondernemer meedoen aan onze sociale impactaanpak?
Neem dan contact op met Jettie: 06 517 65 224 of kijk op onze website citysolid.nl.

Tinke.nl

- Verzekeringen
- Pensioen
- Inkomen
- Vermogen

Ervaar volledigheid;
Typisch Tinke.

HET LICHT VAN STRALUMA

Straluma – sinds kort lid van VBO Fresh Port - is een echt familiebedrijf, in de puurste zin van het woord. In 1997 verhuisde Straluma (verlichting en (klein)meubelen) van het Zuidplein in Rotterdam naar het Barendrechtse bedrijventerrein Reijerwaard. Maar de geschiedenis van het bedrijf gaat terug tot 1940. Toen begon de overgrootmoeder van de huidige eigenaar - Yvonne Kemp - aan de Groene Hilledijk in Rotterdam een zaak in elektriciteitsproducten, zoals stoppen, snoeren en stekkers. Dat deed ze samen met haar zoon, de latere opa van Yvonne. Na de oorlog werd het assortiment uitgebreid met elektrische huishoudelijke apparaten en weer wat later kwam daar verlichting bij. In 1967 werd een speciaalzaak geopend voor exclusieve verlichting. De basis voor het huidige Straluma was gelegd.

Intussen had de volgende generatie het roer overgenomen. Yvonne's vader Fred nam het initiatief voor de verhuizing naar het Zuidplein en de opening van een winkel aan de Karel Doormanstraat. En in 1997 werd alles ondergebracht in een splinternieuw pand aan de Zeemanstraat in Barendrecht.

Hoewel Yvonne Kemp (51) en haar partner Arjan nu de leiding hebben over Straluma, is vader Kemp (79) nog regelmatig in de winkel te vinden. Met evenveel enthousiasme als vroeger werkt hij mee aan de dagelijkse bedrijfsvoering en ontwikkeling van het familiebedrijf. Straluma heeft nu zo'n 35 medewerkers en verkoopt naast verlichting ook meubels, kleinmeubelen, decoratieproducten en lijsten. Er wordt geleverd aan particuliere én zakelijke klanten, zoals bedrijven en horeca. De webshop, gerund door Arjan, is steeds belangrijker geworden.

Wat verlichtingsproducten betreft, kreeg Straluma te maken met een enorme verandering van het verlichtingslandschap. De oude vertrouwde gloeilamp is naar de achtergrond verdrongen en heeft plaatsgemaakt voor TL, halogeen, de spaarlamp en natuurlijk de LED-lamp. „Die LED-lamp is echt niet meer de kille lamp uit het begin van deze eeuw”, vertelt Yvonne. „LED-verlichting is nu dimbaar en verkrijgbaar in allerlei kleuren waarmee je elke gewenste sfeer kunt creëren. Er is echt heel veel keus en we kunnen er ook 'specials' mee maken: op maat gemaakte armaturen, helemaal naar wens van de klant.”

Service staat bij Yvonne en Arjan hoog in het vaandel. „Licht kiezen is best moeilijk. We willen de klant echt ontzorgen. We adviseren, maken een lichtplan en komen de verlichting met onze eigen mensen plaatsen”, zegt Arjan. Het kiezen van goede verlichting, zo bepalend voor de sfeer in een ruimte, wordt vaak uitgesteld. Toch adviseert hij bij nieuwbouw Straluma zo vroeg mogelijk mee te laten denken. „Dan krijg je de stroompunten op de beste plek en voorkom je later hak- en breekwerk.”

Behalve de lamptechniek zagen Yvonne en Arjan ook de klant veranderen. Die is in de loop van de tijd beslist mondiger en assertiever geworden. Maar met het 'ontzorgen', goede producten en goede service weet Straluma heel veel tevreden kopers aan zich te binden. „We streven een menselijke uitstraling na”, zegt Yvonne. „We willen goed bereikbaar zijn. Wie ons belt, krijgt een echt mens aan de telefoon. Dat is een van onze sterke kanten en we merken dat onze klanten dat waarderen.”

De winkel aan de Zeemanstraat is zeven dagen per week open. Dat is best een uitdaging, want ook Straluma kampt af en toe met een personeelstekort, vooral in het weekend. Elke dag open zijn levert niet per se meer omzet op maar de consument verwacht anno 2025 niet anders.

[STRALUMA.NL](https://www.straluma.nl)

BRANDT AL 80 JAAR

” LICHT KIEZEN IS BEST MOEILIK.
WE WILLEN
DE KLANT ECHT
ONTZORGEN „



ERIC MASTENBROEK

Kleinschalig en persoonlijk

Eric Mastenbroek is een trouwe bezoeker van de bijeenkomsten van VBO Fresh Port. Vaak is hij vergezeld van echtgenote Ciska en/of jongste zoon Lucas. Het drietal – sinds 2018 versterkt met Matthijs van Os – runt een uitvaartonderneming die in vijftien jaar een uitstekende reputatie heeft opgebouwd in Barendrecht en wijde omgeving.



„In 2010 ben ik als zelfstandig uitvaartverzorger gestart. Daarvoor werkte ik ruim achttien jaar voor één van de grotere uitvaartondernemingen in Rotterdam”, vertelt Eric (59). „Mijn vrouw Ciska ondersteunt mij als gastdame bij uitvaarten en onze jongste zoon Lucas is sinds zijn negentiende ook binnen ons bedrijf actief. Matthijs, een persoonlijke vriend van me, met veel ervaring in het uitvaartvak, is in 2018 aan boord gekomen.”

„Zelfstandig beginnen was best spannend”, erkent Eric. „Ik begon vanuit het niets. Maar mijn netwerk is gestaag gegroeid. En onze aanpak spreekt aan. Mastenbroek is echt een merk geworden, en dat is sneller gegaan dan ik had gedacht.”

Meer persoonlijke aandacht voor de te verzorgen uitvaart was voor Eric de belangrijkste motivatie om te kiezen voor zelfstandigheid. „Afscheid nemen van iemand die je dierbaar is vraagt om eerlijke en deskundige begeleiding. De wensen en behoeftes van de familie staan daarbij centraal. Waarom zou je kiezen voor een grote, onpersoonlijke uitvaartonderneming waar je met allerlei verschillende medewerkers te maken krijgt, waar de uitvaart niet de persoonlijke aandacht krijgt die deze verdient?”

SOCIAAL WERKER

‘Persoonlijke aandacht’ is voor Eric en zijn team geen marketingkreet. „Soms voel ik me een sociaal werker. We krijgen te maken met allerlei situaties en opvattingen. Daarin proberen we behoedzaam de goede weg te vinden. Het maakt ook duidelijk hoe belangrijk het is dat je je wensen voor je eigen uitvaart bij leven zoveel mogelijk vastlegt. Want iedere nabestaande heeft zijn of haar eigen opvatting over hoe de overledene het had gewild. Dan kan het maar beter vastgelegd zijn, dat kan veel discussie voorkomen.”

Is er niets of weinig vastgelegd, dan geeft Mastenbroek de familie volop de ruimte om na te denken over wat er moet gebeuren. „Het is absoluut niet noodzakelijk om alle beslissingen te nemen in één gesprek van nog geen twee uur. Het is belangrijk de tijd te nemen voor het maken van keuzes die bepalend zijn voor de manier van afscheid nemen. Wij willen ons onderscheiden door altijd persoonlijk bereikbaar te zijn. Op deze manier bereiken we samen met de familie stap voor stap een afscheid waar met een goed gevoel op terug gekeken kan worden en waar niets aan het toeval is overgelaten.”

Eric, Ciska, Lucas en Matthijs vinden de relaties die zij hebben met veel families heel bijzonder. Die kant van het uitvaartvak geeft veel voldoening. Eric: „Die relaties zijn erg belangrijk. Door onze lokale betrokkenheid komen we die mensen ook op andere plekken tegen. We kunnen niet meer doen dan ons best. Maar als mensen bij ons terugkomen voor een andere uitvaart in de familie, hebben we het blijkbaar goed gedaan.”

Mastenbroek heeft in de voormalige burgemeesterswoning aan de Eerste Barendrechtseweg 180b in 2013 kleinschalige opbaarruimtes met een huiselijke sfeer en het kantoor gevestigd. In zo’n opbaarruimte kan iemand worden opgebaard om de nabestaanden de gelegenheid te geven op ieder moment van de dag langs te kunnen komen. De familie krijgt een sleutel waarmee er op ieder gewenst toegang is tot de ‘huiskamer’. Opbaren thuis kan voor nabestaanden belastend zijn, terwijl er vaak wel de behoefte is om in de tussenliggende dagen voor de uitvaart de overledene te kunnen bezoeken. In 2016 heeft Mastenbroek het naastgelegen pand, een voormalige tandartspraktijk, in gebruik genomen. Hierin zijn extra opbaarkamers gerealiseerd, alsmede een verzorgingsruimte.
MASTENBROEKUITVAART.NL

” ALS MENSEN BIJ ONS TERUGKOMEN
VOOR EEN ANDERE UITVAART IN DE FAMILIE
HEBBEN WE HET BLIJKBAAR
GOED GEDAAN ”



BAAN
WORKWEAR & SAFETY
Baanbreker.nl 0180-641890





Onze nieuwe folder is uit!
Wil je een gratis exemplaar?
Stuur ons snel een mailtje via
info@baanbreker.nl en ontdek
het zelf!

Sustainable Development Goals 2025
Baan's doelen voor 2025: Duurzame werkkleding
met respect voor mens en milieu. Wij ondersteunen
circulaire systemen voor toekomstig grondstoffen-
gebruik. Onze **Green Choice** selectie zorgt voor een
gezonder en veiliger werkklimaat.








Kom langs in onze
**nieuwe Audi
Progressive
showroom**








Ames
— een Amega onderneming —

Ames Audi Centrum

Mijlweg 33
3316 BE Dordrecht
Tel.: 078 - 632 1000

www.ames.nl

Handelsbanken

Handelsbanken Dordrecht
Johan de Wittstraat 132
3311 KJ Dordrecht
078 635 43 30
rijnmondzuid@handelsbanken.nl

De persoonlijke relatiebank

Voor particulieren, ondernemers en vastgoedbedrijven

Handelsbanken is sterk in hypotheeken, vastgoed financieringen, vermogensbeheer en sparen. Op ons kantoor in Dordrecht werken we met korte lijnen. Deskundig en gedegen. Wilt u een nieuwe woning kopen, uw hypotheek herfinancieren of vastgoed aankopen? Of heeft u interesse in vermogensbeheer of ons aantrekkelijke spaaraanbod? Uw accountmanager luistert naar u, stelt u de juiste vragen, en vertaalt uw wensen naar een persoonlijk plan.

Meer weten? Neem contact met ons op of loop binnen bij ons kantoor aan de Johan de Wittstraat 132 in Dordrecht.



Hidde van der Wind
Kantoordirecteur

”DENK OP TIJD NA OVER

Julian Pieper

Met een gloednieuwe website mijnbedrijfsoverdracht.nl zet Hoek en Blok de diensten op het gebied van corporate finance nog nadrukkelijker in de schijnwerpers. Julian Pieper (37) is partner bij Hoek en Blok (180 medewerkers, ongeveer 2000 klanten) en verantwoordelijk voor deze tak van sport. Jaarlijks worden vanuit Barendrecht en Sliedrecht twintig tot vijfentwintig bedrijfsoverdrachten begeleid.

ONDERNEMER IN BEELD:

BEDRIJFSOVERDRACHT”

„Steeds meer ondernemers kloppen bij ons aan voor advies. Een eigen website maakt het mogelijk om onze expertise nóg beter naar buiten te brengen”, legt Julian uit. „De nieuwe site is een uitgebreide kennisbank en biedt een handige online waarderingstool waarmee ondernemers direct een indruk krijgen van de financiële waarde van hun bedrijf.”

Julian doet dit werk met twintig collega's, zoals bedrijfsjuristen en adviseurs die bedrijven kunnen waarderen en de ondernemer begeleiden bij aan- of verkoop van de onderneming. „We zoeken in binnen- én buitenland gegadigden voor aan- of verkoop, regelen de financiering en adviseren bij bedrijfsoverdracht ook over de persoonlijk financiële toekomst van de ondernemer: wat heb je nodig om te kunnen stoppen, wat moet het bedrijf opbrengen om een goed leven na je pensioen te kunnen leiden. Wat betekent verkoop voor de erfgenamen, en wat zijn de fiscale consequenties?”

Emotioneel verbonden

Gevraagd naar het bestaansrecht van deze dienstverlening heeft Julian zijn antwoord snel paraat. „Een bedrijfsoverdracht is een complex proces. Vaak ben je er wel drie tot zes maanden mee bezig. Daar komt bij dat de verkoper altijd emotioneel verbonden is aan bedrijf. De ondernemer vindt het vaak niet leuk om hiermee bezig te zijn. Het bedrijf is een kindje: vaak klein begonnen en groot gegroeid. Een ondernemer wil dat de koper iemand is die goed voor het bedrijf gaat zorgen. Die vertrouwen heeft in jouw business. En zo'n koper is ook vaak bereid een goede prijs te betalen. Ook wij, als begeleider van het proces, letten daar op. We geloven in continuïteit en zoeken een koper die die verantwoordelijkheid wil overnemen.”

Schaalgrootte

Hoek en Blok zit ook graag aan tafel als een bedrijf op overnamepad is. „We hebben klanten die met hun onderneming regelmatig bedrijven overnemen. Die zijn op zoek naar meer schaalgrootte, om verschillende redenen: om kosten te drukken, risico te spreiden of beter mee te kunnen met veranderende regelgeving of nieuwe ontwikkelingen. Denk maar aan AI. Voor deze bedrijven gaan wij op zoek naar geschikte overname-kandidaten. Ook dit is vaak een proces van maanden.”

„Kijk”, vat Julian het een en ander samen, „elk bedrijf wordt wel een keer overgenomen. Belangrijk is dat je daar als ondernemer over nadenkt en dat zo'n overdracht op een goed geregisseerde manier gebeurt. Laat het geen verrassing zijn. Denk er ook eens over na wat er gebeurt als je plotseling wegvalt. Wat betekent dat voor je partner, je kinderen? De grotere bedrijven hebben dat wel vaak al goed georganiseerd en zijn daarop voorbereid. Maar iedere ondernemer zou daarvoor iets op tijd geregeld moeten hebben.”

[MIJNBEDRIJFSOVERDRACHT.NL](https://mijnbedrijfsoverdracht.nl)
[HOEKENBLOK.NL](https://hoekenblok.nl)

TIPS van Julian Pieper:

- Begin op tijd, wacht niet tot je gedwongen wordt te verkopen.
- Wees kieskeurig aan wie je verkoopt.
- Laat je goed adviseren, want er komt veel bij kijken.

Regio Deal Samen Sterker!

PERSPECTIEF OP BAAN, ONDERWIJS EN GEZOND LEVEN

In de regio rondom Dutch Fresh Port blijft de brede welvaart achter op de rest van Nederland. De werkloosheidscijfers zijn hoger, een groter aantal mensen leeft onder de armoedegrens en er is een sterke vergrijzing. Dit is een zorgelijke ontwikkeling. Ook is het risico op ondermijnende activiteiten hoog in onze regio, dit raakt kwetsbare groepen. Deze ontwikkelingen veroorzaken een kloof in de samenleving.

Middenin dit gebied ligt een economische parel: Dutch Fresh Port is volop in ontwikkeling. Daar zien we kansen! Met een groeiende werkgelegenheid is hier de opgave om de inwoners uit de regio perspectief te bieden op een baan, op onderwijs en op gezond leven.

SAMENWERKING BINNEN REGIO DEAL OM BREDE WELVAART TE VERGROTEN

Een Regio Deal is een samenwerking tussen Rijk en regio om de kracht van de regio te versterken. In de Regio Deal Samen Sterker! zetten de gemeenten Barendrecht, Ridderkerk en Rotterdam (programma NPRZ), de Provincie Zuid-Holland, de bedrijven van Dutch Fresh Port en onderwijspartners zich samen met het Rijk in om de brede welvaart in Barendrecht, Ridderkerk en Rotterdam te vergroten. De partners werken samen aan een gezonde en veilige leefomgeving, perspectief op werk en onderwijs, en een toekomstbestendige, innovatieve economie.

BIJDRAGE VANUIT HET RIJK

De regio Barendrecht, Ridderkerk, Rotterdam en de provincie investeren 8,3 miljoen euro in de Regio Deal. Het Rijk verdubbelt het bedrag met 8,3 miljoen euro. Voor de hele aanpak is brede steun van onderwijs, bedrijfsleven en instellingen.

AMBITIE EN DOELEN

De Regio Deal versterkt de samenwerking in deze regio. Zo zorgen we samen voor een fijne plek om te wonen, werken, leren en leven. Ook wordt de regio aantrekkelijker voor bedrijven en onderwijsinstellingen.

Door beter samen te werken, verbetert stap voor stap de brede welvaart: het gaat niet alleen om geld, maar ook om gezondheid, kansen, leefomgeving, geluk en veiligheid.

DRIE DOELEN

Daarvoor staan drie doelen centraal:

1. EEN GEZONDE EN VEILIGE LEEFOMGEVING

Samen werken aan een gezonde en veilige leefomgeving. Bedrijven leveren fruit en groente aan de voedselbanken. Ondermijning aanpakken door bewustwordingsacties bij bewoners en medewerkers en een sterke ketensamenwerking met de bedrijven. Werken aan het voorkomen dat er nog cocaïne gevonden wordt tussen de bananen

2. EEN PERSPECTIEF OP WERK EN ONDERWIJS VOOR IEDEREEN

Samen met onderwijs en bedrijven werken aan een agrofood campus en bedrijfsopleidingen die gecertificeerd worden door het (middelbaar- en hoger) beroepsonderwijs.

3. EEN DUURZAME ECONOMISCHE STRUCTUUR ALS MOTOR VAN VITALITEIT VOOR DE REGIO

Door de samenwerking tussen bedrijven ontstaat ruimte voor innovatie, waardoor de economische structuur sterker en toekomstbestendiger wordt. Bedrijven werken samen aan onder andere de oprichting van een energiecoöperatie met collectieve opwek en strategische simulaties. Energie zal optimaal en efficiënt opgewekt en gebruikt worden. Er wordt een AI-gedreven infrastructuur opgezet om de innovatiekracht van het cluster te versterken. Reststromen van voedsel worden aangepakt, evenals het verwaarden daarvan naar nieuwe producten die hun weg vinden naar de bewoners.

DUTCHFRESHPORT.EU
REGIODEALSAMENSTERKER.NL

” Door beter samen te werken verbetert stap voor stap de brede welvaart:

het gaat niet alleen om geld, maar ook om gezondheid, kansen, leefomgeving, geluk en veiligheid. ”



In de Regio Deal Samen Sterker! zetten de gemeenten Barendrecht, Ridderkerk en Rotterdam (programma NPRZ), de Provincie Zuid-Holland, de bedrijven van Dutch Fresh Port en onderwijspartners zich samen met het Rijk in om de brede welvaart in Barendrecht, Ridderkerk en Rotterdam te vergroten.

BIJNA 30 JAAR STICHTING CBBB

Innovatie in bedrijfsterreinbeveiliging

Als bijna dertig jaar wordt de beveiliging van de meeste bedrijventerreinen in Barendrecht collectief geregeld. Ondernemers, gemeente, politie, brandweer en beveiligers werken nauw samen aan het veilig houden van de bedrijventerreinen.

Ontstaan CBBB

De Stichting Collectieve Beveiliging Bedrijventerreinen Barendrecht (CBBB) werd in 1996 opgericht door het bedrijfsleven en de gemeente Barendrecht. Het doel: het gezamenlijk verbeteren van de veiligheid op de bedrijventerreinen en het terugdringen van inbraken, overlast en vandalisme. Deelname aan het collectieve beveiligingsproject is verplicht voor bedrijven die zijn gebouwd op grond die door de gemeente is uitgegeven. Dat is sinds 1997 zo geregeld in de gemeentelijke verkoopvoorwaarden.

Bestuur CBBB

Momenteel bestaat het bestuur, naast burgemeester Ronald Schneider als voorzitter, uit Julia de Pagter, Koos den Otter, Jeffrey van Rietschoten en Mark Verweij. Ton Löbker, Rien Wisse en Jan-Willem van Hellemond hebben vele jaren deel van het bestuur uitgemaakt.

Beveiligers

De beveiliging op de bedrijventerreinen wordt uitgevoerd door een professioneel beveiligingsbedrijf. Deze partij verzorgt de surveillance en alarmopvolging en is geselecteerd op basis van betrouwbaarheid, ervaring en kostenefficiëntie. Op 1 mei 2025 is een nieuw contract ingegaan voor 5 jaar (3 jaar + 2 keer 1 jaar mogelijke verlenging) met Trigon Beveiliging.

Innovatie in bedrijfsterreinbeveiliging

De beveiliging op de bedrijventerreinen ontwikkelt zich steeds verder door. Waar deze vroeger vooral bestond uit surveillance, wordt steeds meer gebruik gemaakt van slimme cameratechnologie. In 2019 zijn dan ook veel camera's bijgeplaatst, zodat er nu bijna 40 staan. Ze houden toezicht over de terreinen en kunnen met behulp van AI steeds makkelijker zaken herkennen. Daardoor kunnen de surveillanceauto's, naast de standaard rondes, snel ter plaatse zijn.

In 2025 wordt begonnen met een pilot met toezicht met behulp van drones, zodat nog sneller en nog gericht kan worden toegezien.

Goede samenwerking met politie, gemeente en brandweer.

De Stichting CBBB werkt nauw samen met de politie, de gemeentelijke handhaving en de brandweer.

Door deze samenwerking kunnen signalen snel worden opgepakt en wordt er effectief gereageerd op incidenten. Regelmatig overleg zorgt voor een goede afstemming en versterkt de gezamenlijke aanpak van veiligheid op de terreinen.

Wijkagent bedrijventerreinen

Vanuit de politie is Hamza Sarac actief als wijkagent op de Barendrechtse bedrijventerreinen. Hij is bereikbaar voor alle vragen vanuit ondernemers. Contact opnemen kan via hamza.sarac@politie.nl.

Bedrijfscontactfunctionaris

Frank Swaghoven is bedrijfscontactfunctionaris bij de gemeente Barendrecht. U kunt hem benaderen voor al uw ondernemersvragen via de gegevens op <https://www.barendrecht.nl/direct-regelen/ondernemen/ondernemers/contactpersoon-voor-ondernemers/>.

Contact met CBBB

Heeft u vragen of wilt u meer informatie over de collectieve beveiliging? Neem dan contact op met de Stichting CBBB via de contactmogelijkheden op www.cbbb.nl.

Contact met Trigon

Met al uw vragen kunt u contact opnemen met accountmanager Peter van Velzen van Trigon, via PvVelzen@Trigon.nl of 0611394060.



” DE COLLECTIEVE BEVEILIGING IS
VAN ONS ALLEMAAL ALS
ONDERNEMERS
IN BARENDRECHT ”



Healthcare Mobility Solutions



Indicium B.V. • Augustapolder 70 • 2992SR • Barendrecht • +31 (0) 180 646 545 • info@indicium.nl • www.indicium.nl



Tielseweg 20
2994 LG Barendrecht
0180 785137



Ervaar de passie....

Een heerlijk belegd broodje, een smakelijk en verrassend borrelhapje met een voortreffelijke wijn tijdens uw receptie of een compleet verzorgd bedrijfsevenement. Het maakt ons niet uit, wij verzorgen het voor u met passie en laten uw smaakpapillen genieten van wat wij u bieden. Wij leveren maatwerk en laten u ervaren hoe wij de liefde voor ons vak uitoefenen, ongeacht uw budget.
Uw wensen zijn onze zorg



info@panita-catering.nl
www.panita-catering.nl

Bedrijfsopvolging: vooruitkijken en de juiste financiering

Veel ondernemers bereiken op enig moment het punt waarop zij nadenken over opvolging. Soms door pensionering, omdat er nieuwe plannen ontstaan, of omdat het bedrijf een volgende fase nodig heeft die vraagt om ander leiderschap. Een opvolgingsvraagstuk voelt misschien complex, maar biedt tegelijkertijd kansen. Dit geldt zowel voor de ondernemer als zijn/haar opvolger.

Naast een traditionele strategische koop worden opvolgingsvraagstukken steeds vaker ingevuld via een Management Buy-In (MBI) of Management Buy-Out (MBO). Dit zijn overnamevormen waarbij een ervaren professional of het huidige managementteam de onderneming voortzet en verder ontwikkelt.

WAT IS EEN MBI'ER?

Een Management Buy-In-kandidaat (MBO) is een externe professional die instapt als nieuwe ondernemer en de dagelijkse leiding overneemt. Het gaat vaak om iemand afkomstig uit de branche die beschikt over ruime leidinggevende ervaring en die bewust kiest voor ondernemerschap. Voor bedrijven zonder interne opvolger kan een MBI'er een mooi alternatief zijn: hij of zij brengt strategische scherppte, frisse energie en vaak een nieuw netwerk mee.

Dit is anders dan een Management Buy-Out (MBO): bij een MBO komt de opvolger juist uit het huidige managementteam; mensen die het bedrijf al door en door kennen. Beide vormen zorgen voor stabiliteit én continuïteit.

FINANCIERING SPEELT EEN CRUCIALE ROL

Een succesvolle overdracht valt of staat met de financieringsstructuur. Voor veel ondernemers is dit het spannendste deel van het proces. De koper beschikt vaak over onvoldoende eigen middelen om de overname volledig zelf te financieren. Een MBI/MBO-structuur is daarom vaak een combinatie van eigen inbreng van de koper, financiering via de bank, achtergestelde of verkopersleningen en kapitaal van private (equity) investeerders. Door deze mix is het mogelijk om de onderneming tegen een eerlijke waarde over te dragen én de continuïteit veilig te stellen.

OPVOLGINGSTRAJECTEN POPULAIR

We zien steeds vaker dat private investeerders een grote rol spelen bij bedrijfsopvolging. Veel mkb-bedrijven hebben tegenwoordig namelijk geen natuurlijke opvolger. Voor private investeerders zijn MBI'ers of MBO'ers aantrekkelijke partners. Ze brengen visie, ondernemerschap en operationele kracht, terwijl de investeerder zorgt voor financiële stabiliteit en strategische ondersteuning.

MENSELIJKE FACTOR BLIJFT DOORSLAGGEVEND

Naast cijfers en financiering draait opvolging in hoge mate om vertrouwen. De ondernemer draagt immers zijn levenswerk over. Daarom kijken succesvolle MBI-/MBO-kandidaten niet alleen naar de financiële kant, maar ook naar de cultuur, het team en de historie van de onderneming. Een goede persoonlijke klik en gedeelde visie vormen vaak het fundament van een soepele, duurzame overdracht.

DENK OP TIJD NA OVER OPVOLGING

Als u de komende jaren een stap terug wilt doen, is het verstandig om op tijd na te denken over bedrijfsopvolging. Hoe eerder u inzicht hebt in de mogelijkheden (inclusief financieringsopties) hoe groter de kans op een passende opvolger.



GROENEWEGEN&LUKAART
bedrijven (ver)kopen, waarderen en financieren

OVER ONS

Groenewegen & Lukaart biedt ondersteuning en persoonlijk advies op het gebied van het (ver)kopen, waarderen en financieren van bedrijven. Vanuit onze vestigingen in Rotterdam, Breda en Goes begeleiden we ondernemers in binnen- en buitenland. Met onze persoonlijke aanpak en betrokkenheid maken we écht het verschil. Of het nu gaat om ondersteuning bij bedrijfsopvolging, advies over de aankoop van een bedrijf, waarderingvraagstukken of vragen over het aantrekken van kapitaal. Onze adviseurs staan graag voor u klaar!

Escudostraat 37, Barendrecht | 010 - 522 68 00 | info@groenewegen-lukaart.nl | www.groenewegen-lukaart.nl

U-BUILD: TRANSPARANT ONTZORGEN

Bert van der Leun en Remon Vermaire vierden dit jaar het 12,5-jarig bestaan van U-build Bouw en Ontwikkeling. Gevestigd in Ridderkerk richt U-build zich sinds 2013 op vastgoedontwikkeling. Bert, Remon en hun team brengen grond, geld en de behoefte van gebruikers rondom een idee bijeen. U-build begeleidt het ontwikkelingsproces van begin tot eind: van het zien van een kans, via het daadwerkelijk in de markt zetten en het coördineren van de vergunningstrajecten tot en met de realisatie en oplevering.

„We helpen dus ook met het vinden van investeerders, kopers en de juiste adviseurs. Ons concept houdt in dat de opdrachtgever de opdrachtgever blijft en dat het volledige rendement dus daar ook heen gaat. Transparantie, daar draait het om”, aldus Remon, die in 2014 als ontwikkelaar het team van U-build is komen versterken. Bert houdt zich met U-build Realisatie vooral bezig met de realisatie van projecten. Beiden zijn liefhebbers van mooie, functionele gebouwen.

Bert legt uit waarom hij in 2013 met U-build is begonnen. „Ik had zo m'n bedenkingen bij de manier van werken die ik in de bouwwereld zag. Een werk werd meestal aan de laagste inschrijver gegund. Daar is niks mis mee, maar die lage inschrijving, ingegeven door de grote concurrentie, werd dan later 'gerepareerd' met bijvoorbeeld kostbaar meerwerk. En er ontstaan makkelijk meningsverschillen tijdens de bouw, over de geleverde kwaliteit bijvoorbeeld. Ik zag te vaak dat zo'n bouwproces begon met champagne maar eindigde met de advocaat. Ik bedacht: hoe kun je zo'n project ook met champagne beëindigen?”

Het concept van U-build als dienstverlener was geboren. U-build verzamelt expertise bij leveranciers, coördineert en organiseert het bouwproces en maakt met de opdrachtgever afspraken over het beoogde rendement. Het is wat meer werk, maar de opdrachtgever krijgt te maken met een transparant proces, kan tijdens het proces keuzes maken tussen kwaliteit en kosten en krijgt aan het eind van de rit precies wat hij wilde. Omdat banken en andere financiers niet gewend waren aan deze werkwijze, richtten Bert en Remon ook een echt aannemingsbedrijf op, U-build Realisatie.

Bert: „Daarmee trekken we alle verantwoordelijkheden voor een project naar ons toe, maar we werken met een begroting die voor de opdrachtgever geheel transparant is. Tweewekelijks bespreken we met elkaar: hoe staan we ervoor. De klant kijkt mee met de keuzes die we maken over bijvoorbeeld de constructeur, de dakbedekking, de installaties enzovoort. Inkoopwinst maken we niet. Meevallers in de kosten zijn voor de klant en niet voor ons, want we werken nog steeds alleen op basis van een afgesproken fee.”

De werkwijze van U-build heeft zijn waarde in de praktijk ruimschoots bewezen. Het proces werd voor het eerst toegepast bij de nieuwbouw van Cazdak op Vaanpark in Barendrecht. Inmiddels is het U-build-concept ook toegepast op vele appartementengebouwen en distributiecentra. U-build werkte onder anderen samen met De Roon Architecten (zie elders in dit nummer van Impact) voor mooie projecten in Barendrecht.

De ontwikkelpoot van U-build heeft zelf ook een ontwikkeling doorgemaakt. „We zijn niet alleen meer een ontwikkelende bouw, maar hebben nu ook een architect in dienst genomen, Michael Herfst. We zijn nu ook een ontwerpende ontwikkelaar”, vertelt Remon.

Zo is de cirkel rond. „We kunnen onze klanten nu bedienen vanaf het eerste idee tot en met de laatste oplevering, waarbij de opdrachtgever zegt: ik heb gekregen wat ik aan de voorkant had bedoeld, binnen de tijd die ik voor ogen had en binnen het budget dat ik beschikbaar had”, besluit Bert.

[U-BUILD.NL](https://www.u-build.nl)



“TRANSPARANTIE,
DAAR DRAAIT
HET OM.”

Het werk van René de Roon blijft voortleven

Op 27 april van dit jaar overleed na een kort ziekbed de Barendrechtse architect René de Roon. Hij werd 57 jaar. Zijn architectonische nalatenschap bestaat uit vele prachtige gebouwen - woningen, appartementen, winkels, bedrijfsgebouwen - op vele plekken in ons land. René was een trouw bezoeker van de bijeenkomsten van de ondernemersvereniging.

In Barendrecht zijn onder meer appartementengebouwen aan de Windsingel (Singelstaete), Kruidentuin (De Kruidenmeester) en Gouwe (De Gouwe Hoeck) in het oog springende ontwerpen van René. Ook het ontwerp voor de brandweerkazerne en het nieuwe hoofdgebouw van levend landbouwmuseum De Kleine Duiker kwam van zijn hand. Het oorspronkelijke gebouw brandde op 13 april 2024 tot de grond toe af. Verder is Groenrijk, een ontwikkeling van onze vorige voorzitter Jan Willem van Hellemond, een ontwerp van De Roon Architecten BV.

Met zijn overlijden komt er geen einde aan het architectenbureau van René. Dat is in belangrijke mate te danken aan de uit Italië afkomstige architect Antonella Sergio, die zeven jaar geleden bij René in dienst kwam. Ze deelden dezelfde uitgangspunten en werkwijze als het aankomt op kwaliteit en doelmatigheid.

René's voormalige partner Karel van Donselaar (64) – nog actief als docent aan de TU Eindhoven - is sinds begin dit jaar verantwoordelijk voor beleidsmatige zaken, personeelszaken en de financiële administratie.



Singelstaete tussen Binnenlandse Baan en de Windsingel.



Karel van Donselaar en Antonella Sergio.

Door de bijzondere samenwerking tussen René en Antonella is de continuïteit van het architectenbureau én de projecten geen moment in gevaar geweest. „Doordat beiden bij alle projecten betrokken waren, kon al het werk doorgaan, ook al was dat zwaar in het begin. Maar hun manier van samen optrekken is achteraf een zegen gebleken”, zegt Karel. Antonella runt nu De Roon Architecten BV geheel zelfstandig en doet dit naar grote tevredenheid van de klanten. Dankzij de goed gevulde orderportefeuille kon met Dirk van den Berg een extra (parttime) architect in de arm worden genomen.

Ir. René de Roon studeerde bouwkunde aan de Technische Universiteit Delft en behaalde in 1995 zijn diploma. Tijdens zijn studie Bouwkunde aan de Hogeschool Rotterdam (HTS) van 1987 tot 1991 is de basis gelegd voor zijn passie voor architectuur. In 2009 startte hij in Barendrecht zijn eigen bureau.

“Rotterdam is de stad van de toekomst”

Antonella Sergio (36) studeerde architectuur aan de Mediterraanse Universiteit van Reggio Calabria in Italië.

In 2015 behaalde zij daar cum laude haar diploma. Nederlandse architectuur, in het bijzonder die van Rotterdam, was altijd al een voorbeeld dat zij volgde tijdens haar studie. „Het is een soort droomland voor mij op archituurgebied.” Rotterdam is de stad van de toekomst, omdat het een centrum van architectuur aan het worden is. Daarom koos zij ervoor om naar Rotterdam te verhuizen. De Nederlandse architectuur boeit haar, omdat het een combinatie is van traditie en innovatie.

Sinds mei 2018 werkt Antonella bij De Roon Architecten BV. Ze combineert in haar werk een sterk gevoel voor conceptuele vormgeving met een heldere praktische instelling. Haar ambitie is altijd om een zo hoog mogelijke kwaliteit te leveren: architectonisch, ruimtelijk en in detail, maar ook bouwkundig moet alles kloppen. Op dit moment werkt Antonella ook aan projecten op het gebied van herstel van aardbevingsschade in Groningen. „In mijn werk maak ik altijd combinaties van kwaliteit, doelmatigheid en functionaliteit, en dat waarderen onze klanten. We proberen ook out-of-the-box te denken, en we hebben aandacht voor goedverzorgde details. Dat kan net het verschil maken.”

[DEROONBV.NL](https://deroonbv.nl)



Je thuis voelen.
Daar dragen wij graag aan bij.

den Otter VERHUIZINGEN

den-otter.nl



Schilderwerk op hoog niveau

NW

Met trots hebben wij bijgedragen aan het schilderwerk van Restaurant Celest, gelegen op de bovenste 2 verdiepingen van de Zalmtoeren in Rotterdam.

Ons team heeft gezorgd voor een naadloze afwerking die past bij de luxe uitstraling van dit exclusieve restaurant. Van elegante kleurkeuzes tot het gebruik van hoogwaardige verfsoorten.

Project Restaurant Celest

schildersbedrijfnieuwaterweg.nl

Schildersbedrijf
Nieuwe Waterweg
010 429 24 20

” HET 1-2 TJE ”

Tien oktober 2025. Hij ijsbeerde door de gangen van het Witte Huis. Vandaag zou het bekend worden. Vandaag zou hij te horen krijgen dat hij de Nobelprijs voor de vrede zou ontvangen. Hij had inmiddels al vele oorlogen beëindigd. Het Noorse Nobelcomité kon geen kant op en dat had hij ze laten weten ook. Er is maar één kandidaat voor deze prijs en dat was hij.

Toch liep het anders.

De Noren bepaalden dat Maria Corina Machado de prestigieuze prijs op 10 december zou mogen ontvangen. 'Who te f... is Maria Corina Machado', brieste hij. Zijn perschef lichtte hem in. Zij is de kandidaat die het in 2024 wilde opnemen tegen Nicolás Maduro, maar ze werd door het regime Maduro vroegtijdig aan de kant gezet. Sindsdien besloot ze om op te komen voor de rechten van alle Venezolanen. Onvermoeibaar trok zij ten strijde om Venezuela te transformeren van een dictatuur tot een democratie.

Met een rood hoofd van woede ijsbeerde hij verder door het Witte Huis. Ineens wist hij het. Hij pakte zijn mobieltje en belde naar zijn grote vriend Gianni Infantino. De zonnekoning van de FIFA nam op en vroeg aan hem: 'Wat kan ik voor je doen Donnie?' 'Luister, beste Gianni', zei hij. 'Jij komt in juni 2026 naar de Verenigde Staten, Canada en Mexico om dat WK-toernooitje te spelen. Er zijn vijf miljard voetballiefhebbers, dus ik zou het fijn vinden als je mij in het zonnetje zou kunnen zetten bij deze vijf miljard mensen. Verzin iets voor me, ik heb behoefte aan een prijs die iets te maken heeft met vrede op de aarde. Ik heb je niet voor niets op de eerste rij gezet bij mijn inauguratie.'

Gianni was snel klaar. 'Wat denk je ervan Donald als we namens de FIFA een prijs voor de vrede gaan uitreiken? We noemen het de FIFA Peace Prize – Football Unites the World en reiken hem uit aan iemand die zich exceptioneel en buitengewoon heeft ingezet voor vrede en daarmee mensen wereldwijd heeft samengebracht.' 'Super Gianni, maar regel het snel alsjeblieft, want Maria Corina Machado meldt zich al op 10 december in Oslo om

de Nobelprijs voor de vrede in ontvangst te nemen terwijl het WK pas in juni van 2026 gaat starten.' 'Wees gerust Donald', antwoordde Gianni, 'op 5 december is de loting in Washington DC, dan slaan we toe. Terwijl er vijf miljard mensen kijken zal ik je de prijs opspelden.'

De tekst hierboven is in november geschreven, dus het is slechts een veronderstelling dat Gianni Infantino en Donald Trump gezamenlijk het scenario bedachten om Donald Trump te voorzien van de eerste FIFA Vredesprijs. Stel dat u op 5 december uw TV had aangezet om de loting van het WK 2026 live mee te maken en u zag dat Gianni de prijs opspeldde bij Donald, dan weet u dat niets meer onmogelijk is. Hebt u dat gezien, ga er dan maar van uit dat de Noorse topscorer Erling Haaland rood zal krijgen en dat de USA de finale zal behalen. En Gianni en Donald zullen knipogend naar elkaar, de prijs uitreiken aan de aanvoerder van het team USA-Stars and Stripes: Christian Pulisic.

Dick Nootenboom





Straluma VERLICHTING & MEUBELS **VAN WONING TOT WERKVLOER**



– verlichting die werkt

Bij Straluma geloven we dat goed licht begint met *persoonlijk contact*.

We luisteren, denken mee en vertalen jouw wensen naar een lichtplan dat sfeer, functionaliteit en stijl perfect in balans brengt.

Als Barendrechtse ondernemer weten we hoe belangrijk het is om te bouwen aan vertrouwen en kwaliteit – precies wat wij al tientallen jaren doen. Of het nu gaat om een sfeervol woonhuis, een inspirerende kantooromgeving of een compleet verlichtingsproject: wij combineren vakmanschap met ondernemerschap.

Ervaar het verschil in onze showroom aan de Zeemanstraat. Ontdek hoe Straluma licht laat stralen – en ondernemerschap verlicht.

Straluma – laat jouw wereld stralen.

9.000+ lampen | Showroom 7.500 m²
Lichtplan & advies | alle prijsklasse
www.straluma.nl

Zeemanstraat 17
2991 XR Barendrecht
010 - 292 10 25

Alle dagen geopend
Ma 11.00-17.30 & Do - Vr 09:00-17.30
Za 10.00-17 & Zo 12.00-17.00

INLOOPBORREL

Claudius Menswear

Op woensdag 17 september waren we te gast bij Claudius Menswear aan de Middenbaan in Barendrecht.

Onder het genot van een hapje en drankje namen Harry Odijk en Tiny Odijk ons mee in hun verhaal over vakmanschap, persoonlijke service en hun unieke 'Suits You Best Businessclub'. Het werd een geslaagde borrel met goede gesprekken en nieuwe connecties. De ondernemers hebben genoten van de gastvrijheid bij Claudius Menswear.

Voor wie er niet bij was: in het vorige nummer van Impact een uitgebreid artikel over de Barendrechtse herenmodezaak.

claudius-menswear.nl



Uw bedrijf (ver)kopen, waarderen of financieren?

Vertrouw op Groenewegen & Lukaart

Groenewegen & Lukaart Corporate Finance biedt ondersteuning en persoonlijk advies op het gebied van het **(ver)kopen, waarderen en financieren van bedrijven**. Dit is wat we doen en waar we goed in zijn.

Met onze **persoonlijke aanpak** en **betrokkenheid** maken we écht het verschil. Van transactiebegeleiding tot bedrijfswaardering en van (her)financiering tot strategisch advies. Met **oprechte aandacht** voor de **ondernemer** staan onze adviseurs voor u klaar.



GROENEWEGEN&LUKAART
bedrijven (ver)kopen, waarderen en financieren

Escudostraat 37, Barendrecht
tel. 010 - 522 68 00 | info@groenewegen-lukaart.nl
www.groenewegen-lukaart.nl